

# ενημέρωση συνεργατών

ΠΡΟΣ Όλα τα Δίκτυα Πωλήσεων  
ΑΠΟ Customer Centric Interactions Tribe  
ΗΜ/ΝΙΑ Τετάρτη 24 Ιουνίου 2026

**ΘΕΜΑ Ένταξη του Interamerican Home στο πρόγραμμα επιβράβευσης πελατών με συνδυαστικές εκπτώσεις**

Αγαπητοί Συνεργάτες,

Σε συνέχεια της ενημέρωσης της 27/04/2026, αναφορικά με την εφαρμογή του προγράμματος επιβράβευσης συνδυαστικών εκπτώσεων (cross sell) και σε προϊόντα Interamerican, σας ενημερώνουμε για την επέκτασή του και στο **Interamerican Home**. Μέσω της προσθήκης αυτής, η οποία υποστηρίζεται από την ένταξή του στο e-sales, οι πελάτες μπορούν να επωφεληθούν από επιπλέον προνομιακές εκπτώσεις, καλύπτοντας ολοκληρωμένα περισσότερες ασφαλιστικές τους ανάγκες.

Με τη συνδυαστική αγορά βασικών κατηγοριών ασφάλισης, **Οχήματος, Κατοικίας και Επιχείρησης Interamerican**, οι πελάτες μπορούν να αξιοποιήσουν περισσότερες ασφαλιστικές λύσεις στην Εταιρία και να κερδίσουν επιπλέον μειώσεις στα ασφάλιστρα τους **έως και 10%**. Το σχήμα συνδυαστικών εκπτώσεων αφορά αποκλειστικά **νέα συμβόλαια Interamerican Οχήματος, Κατοικίας & Επιχείρησης**.

## 1. Διαδικασία & Προϋποθέσεις

Υπενθυμίζουμε τα παρακάτω:

Οι πελάτες που διαθέτουν ήδη **ενεργό** συμβόλαιο στην Εταιρία και προχωρούν στην έκδοση νέου συμβολαίου Οχήματος, Κατοικίας ή Επιχείρησης δικαιούνται συνδυαστική έκπτωση **5% ή 10%, με ανώτατο όριο το 10%**.

Η έκπτωση **υπολογίζεται και εφαρμόζεται αυτόματα** κατά την **τιμολόγηση**, βάσει του Α.Φ.Μ. του συμβαλλομένου, μέσω του οποίου αναγνωρίζονται τα ενεργά συμβόλαιά του. Για τον υπολογισμό της έκπτωσης, το σύστημα θα πραγματοποιεί αναζήτηση των προϊόντων που διατηρεί ο πελάτης τόσο στην Interamerican όσο και στην Anytime.

**Βασική προϋπόθεση:** Αφορά **πελάτες με την ιδιότητα του συμβαλλόμενου**, φυσικά και νομικά πρόσωπα, οι οποίοι αναγνωρίζονται μέσω **μοναδικού ΑΦΜ**.

Η Interamerican είναι μέλος της **achmea**

Το παρόν έγγραφο προορίζεται για εσωτερική χρήση της Εταιρίας και των συνεργαζομένων με αυτήν δικτύων διαμεσολαβητών κι έχει ως μοναδικό σκοπό την ενημέρωσή τους. Δεν επιτρέπεται η αντιγραφή, διανομή ή δημοσίευση του συνόλου ή μέρους αυτού σε οποιαδήποτε έντυπη ή ηλεκτρονική μορφή με σκοπό τη γνωστοποίηση σε τρίτα πρόσωπα χωρίς την άδεια της Εταιρίας.

**Εφαρμογή:** Το πρόγραμμα ισχύει για τις ακόλουθες κατηγορίες:

- **Κλάδος Οχημάτων:** ΙΧ επιβατικά, φορτηγά, αγροτικά φορτηγά, μοτοσυκλέτες
- **Περιουσία:** Κατοικία και Επιχειρήσεις

**Εξαιρούνται:**

- Πελάτες με ενεργά συμβόλαια στους κλάδους Μεταφορών, Γενικών Ατυχημάτων, Τεχνικών και Νομικής Προστασίας
- Πελάτες του κλάδου Πυρός με συμβόλαιο Κωτσόβολου

## 2. Ανάπτυξη Νέου Χαρτοφυλακίου

Στον παρακάτω πίνακα αποτυπώνονται οι συνδυασμοί εκπτώσεων:

Από	Προς			
	Κλάδος	Όχημα	Πυρός (επιχειρήσεις)	Πυρός (κατοικία)
Αυτοκινήτου	10%		5%	10%
Πυρός	5%		5%	10%
Ζωής & Υγείας	5%		5%	10%
Αστικής Ευθύνης	5%		5%	10%
Σκαφών	5%		5%	10%
Λοιποί Κλάδοι	5%		5%	10%

Παραδείγματα για τον υπολογισμό της έκπτωσης σε έκδοση νέου συμβολαίου:

- Πελάτης, με ενεργό συμβόλαιο οχήματος Interamerican/Anytime, που επιθυμεί ασφάλιση κατοικίας, δικαιούται έκπτωση 10%.
- Πελάτης με ενεργό συμβόλαιο κατοικίας Interamerican/Anytime, που επιθυμεί επιπλέον ασφάλιση κατοικίας δικαιούται έκπτωση 10%.
- Πελάτης με ενεργό συμβόλαιο κατοικίας Interamerican/Anytime που επιθυμεί ασφάλιση επιχείρησης δικαιούται έκπτωση 5%.
- Πελάτης με ενεργό συμβόλαιο υγείας ή αστικής ευθύνης ή σκάφους ή λοιπών κλάδων, που επιθυμεί ασφάλιση κατοικίας, δικαιούται έκπτωση 10%.
- Πελάτης με ενεργό συμβόλαιο υγείας ή αστικής ευθύνης ή σκάφους ή λοιπών κλάδων, που επιθυμεί ασφάλιση επιχείρησης, δικαιούται έκπτωση 5%.
- **Σε περίπτωση που πελάτης, ως συμβαλλόμενος, διαθέτει περισσότερα από**

**πέντε ενεργά συμβόλαια ανά κλάδο** και προχωρήσετε σε τιμολόγηση νέου συμβολαίου στον συγκεκριμένο κλάδο, θα εμφανιστεί σχετικό ενημερωτικό μήνυμα. Μπορείτε να το αγνοήσετε και να συνεχίσετε κανονικά την έκδοση, ωστόσο η προβλεπόμενη έκπτωση δεν θα υπολογιστεί στο στάδιο αυτό. Παρακαλούμε να αποστείλετε σχετικό email στο [retail.zimion@interamerican.gr](mailto:retail.zimion@interamerican.gr), ώστε να διενεργηθεί ο απαραίτητος έλεγχος, να εφαρμοστεί η έκπτωση και, αν έχει ήδη πραγματοποιηθεί πληρωμή, να δρομολογηθεί η επιστροφή του αντίστοιχου ποσού.

Μέσα από τη διεύρυνση του σχήματος συνδυαστικών εκπτώσεων, η Εταιρία συνεχίζει να επενδύει στη δημιουργία αυξημένης αξίας για τους πελάτες της, προσφέροντας ανταγωνιστικές λύσεις που συνδυάζουν οικονομικό όφελος και ολοκληρωμένη ασφαλιστική προστασία.

Με εκτίμηση,

**Μπάμπης Μπαμπίλης**

*Customer Centric Interactions Tribe Leader*